



tempro
personal

«Ihre Chance für die berufliche Selbständigkeit»

Wenn Sie...

...sich vorstellen können, im stetig wachsenden Markt der Stellenvermittlung Ihr eigenes Unternehmen zu gründen; dann sind Sie hier richtig.

...den Umgang mit Menschen schätzen, gerne Kundenkontakte herstellen und Mitarbeiter motivieren können; dann sind Sie möglicherweise der passende Franchise-partner für uns!

Peter Schüpbach
Geschäftsleiter



Lernen Sie uns kennen

«Überdurchschnittliches Wachstum»

Dürfen wir uns vorstellen?

Tempro Personal ist ein innovatives und frontorientiertes Dienstleistungsunternehmen, spezialisiert auf die Vermittlung von Temporär- und Dauerstellen. Seit der Gründung im Jahr 1995 ist das Unternehmen mit Sitz in Steffisburg BE stetig gewachsen.

Wir fokussieren uns auf den Personalverleih in den Bereichen Bau, Industrie, Gewerbe und Dienstleistung. Geografische Schwerpunkte waren bis anhin die Regionen Bern, Berner Oberland und das Emmental. Wir konnten uns dort als zuverlässiger Branchenspezialist etablieren und haben bis heute mehr als 2000 Mitarbeiter vermittelt.

Erfolg durch Kooperation

Franchising gilt als eine der erfolgversprechendsten Kooperationsformen. Der Grund für diesen Erfolg liegt insbesondere in der Deckung der Interessen aller Franchisepartner.

Vier von fünf neu gegründeten Unternehmen verschwinden in den ersten fünf Jahren wieder vom Markt. Hingegen sind Franchisebetriebe mit 90% Sicherheit noch dabei. Wer den Weg

über eine Franchisepartnerschaft mit Tempro Personal wählt, tut dies mit gutem Grund. Nebst den optimalen Startbedingungen, die Sie gegenüber einem konventionellen Unternehmensgründer haben, sind natürlich auch wir stark daran interessiert, dass nach einer Neugründung unser Name weiterhin erfolgreich auf dem Markt erscheint. Ihr Risiko ist damit viel geringer als bei einer herkömmlichen Unternehmensgründung.

Als Franchisepartner von Tempro Personal bieten wir Ihnen die Möglichkeit, in einem Markt mit Zukunft Ihr eigenes Unternehmen aufzubauen und zu führen.

Die kooperative Form des Franchising verbindet die Stabilität eines Grossunternehmens mit der Dynamik eines Kleinbetriebes.



Ihr eigener Betrieb

«Die konsequente Umsetzung unserer Strategie führt zum Erfolg»

Selbständigkeit auf erprobter Basis

Als Franchisepartner von Temprow Personal sind Sie selbständiger Unternehmer und entscheiden im Rahmen der Strategie, sowie der konzeptionellen Rahmenbedingungen eigenständig. Die Leistungen der Franchisezentrale unterstützen Sie und ermöglichen Ihnen, sich auf die Führung Ihres eigenen Unternehmens und die erfolgreiche Bearbeitung des Marktes zu konzentrieren. Sämtliche Leistungen, die wir Ihnen anbieten, wurden auf ihre Funktionalität, Effizienz und Wirtschaftlichkeit hin geprüft.

Mit dem markterprobten und erfolgreichen Temprow Personal-Konzept reduziert sich Ihr unternehmerisches Risiko wirkungsvoll. Bei konsequenter Konzeptumsetzung verzeichnen Sie als selbständiger Partner schnell erste Erfolge. Typische Fehler in der Gründungsphase werden aufgrund unserer Erfahrung von vorneherein vermieden.

Identifikation gefragt

Als zukünftiger Franchisepartner identifizieren Sie sich mit der Strategie von Temprow Personal. Sie sind bereit, das Geschäftskon-

zept mitzutragen und in Ihrem regionalen Markt umzusetzen. Wir kennen die Eigenheiten des Marktes. Profitieren Sie von unserer Erfahrung.

Voraussetzungen für Ihren Standort

Der Wahl des zukünftigen Geschäftsdomizils eines Temprow Personal-Partnerbetriebes messen wir grosse Bedeutung zu. Beeinflusst wird der Standort durch das Einzugsgebiet und die Bevölkerungsstruktur.

Ein Geschäftsdomizil befindet sich in städtischem Gebiet mit mindestens 15 000 Einwohnern. Das Einzugsgebiet umfasst 50 000 Menschen. Weitere Voraussetzungen sind die gute Erreichbarkeit mit öffentlichen Verkehrsmitteln sowie Parkmöglichkeiten.

Partnerbetreuung wird bei Temprow Personal gross geschrieben. Bereits bei der Standortsuche berät und unterstützt Sie die Franchisezentrale und hilft Ihnen bei der Suche nach dem geeigneten Objekt.



Wirtschaftsanforderungen

Potentiale ausschöpfen

Das erste Temporärunternehmen der Welt wurde Ende der vierziger Jahre in den USA gegründet. In der Schweiz etablierte sich die Branche erst viel später. 1977 wurde bei uns mit Temporärarbeit ein Umsatz von knapp 200 Millionen Franken erzielt. Bis dato konnte das Marktvolumen auf rund drei Milliarden Franken gesteigert werden.

Professionalität und Transparenz

Das am 1. Juli 1991 in Kraft getretene Arbeitsvermittlungsgesetz brachte der Branche mehr Transparenz sowie eine Standardisierung der

gesetzlichen Rahmenbedingungen. Mit der damals aufkeimenden Rezession führte dies zu einer Marktberreinigung in deren Verlauf sich die Anzahl der Personalvermittlungs-Unternehmen stark reduzierte. Die daraus entstandene Professionalisierung trug andererseits markant zur Verbesserung des Ansehens der Branche in Wirtschaft und Gesellschaft bei.

Starke Entwicklung

Die Wachstumsraten der letzten Jahre zeigen eindeutig die Wirksamkeit unseres Geschäftskonzepts. Seit der Gründung wächst Temprom Personal jährlich viermal schneller als der kantonale Gesamtmarkt. Die Folge; markanter Gewinn von Marktanteilen.

Effizient führen – Erfolg teilen

Als Folge der erfolgreichen Unternehmensentwicklung entschlossen wir uns im Jahr 2002, das Geschäftskonzept von Temprom Personal mittels Franchising zu multiplizieren. Nach eineinhalb Jahren Entwicklung und Markterprobung gründeten wir 2004 die Temprom Personal Management AG. Sie bildet die Franchisezentrale, welche poten-



tiellen Partnern die schweizweite Multiplikation dieses Erfolgskonzepts anbietet. Es ist unser Bestreben, die Organisation kostenbewusst und effizient zu führen. Im Jahre 2004 haben wir aus diesem Grund eine dem neusten Stand der Technik entsprechende IT-Lösung in Betrieb genommen, von welcher unsere zukünftigen Franchisepartner profitieren werden.

Trends erkennen und nützen

Die wirtschaftliche Lage, die Erwartungen von Aktionären, die Entwicklung der Sozialabgaben und der stetig zunehmende Wettbewerbsdruck fordern von den Unternehmen permanente Kosteneinsparungen und hohe Flexibilität. Viele Unternehmen reduzieren daher ihren Personalbestand von fest angestellten Mitarbeitern auf ein Minimum. Der erhöhte Personalbedarf wird mit temporären Arbeitskräften überbrückt. So können einerseits grössere oder unerwartete Bestellungen bewältigt werden; andererseits kann auf Arbeitskräfte mit speziellen Kenntnissen und Fähigkeiten zurückgegriffen werden. In der Schweizer Wirtschaft werden bereits heute

rund 180 000 temporäre Mitarbeiter eingesetzt. Immer mehr Menschen bevorzugen zudem flexiblere Arbeitsstrukturen.

Sensibler Markt mit Zukunft

Der Markt für Temporärarbeit hängt stark vom Konjunkturverlauf ab und reagiert überdurchschnittlich sensibel auf allgemeine Nachfrageänderungen. Eine Herausforderung für alle Stellenvermittler ist ein rezessives Marktumfeld mit stark steigenden Arbeitslosenzahlen. Negative Wachstumsraten der Gesamtwirtschaft schränken die Nachfrage ein. Ideale Voraussetzungen hingegen sind liberale Rahmenbedingungen, wie sie in der Schweiz weitgehend herrschen, sowie Wachstum der Gesamtwirtschaft. Der Schweizer Markt für Temporärarbeit wird weiter an Bedeutung gewinnen.



Gemeinsame Erfolge

«Profitieren Sie von einer erprobten,
erfolgreichen Geschäftsidee»

Ihr Know-how

Die Temprow Personal-Filialen werden ausschliesslich von selbständigen Unternehmern geführt. Diese kennen die strukturellen Gegebenheiten ihrer Region genau. Sie verbinden vor Ort Ihr Know-how mit den umfangreichen Leistungen der Franchisezentrale zu einer starken Gemeinschaft.

Unser Know-how

Bei der Suche nach Ihrem Geschäftsdomizil unterstützen wir Sie mit Markt- und Standortanalysen und Sie erhalten von uns die notwendige Grundausbildung zum erfolgreichen Start. Darüber hinaus profitieren Sie von unserer persönlichen Betreuung in jeder Phase Ihrer zukünftigen Geschäftstätigkeit.

Im Bereich Marketing profitieren Sie von der bestehenden Unternehmens-Kommunikation. Diese beinhaltet unter anderem den gemeinsamen Internetauftritt oder die Beschriftung Ihres Geschäftsdomizils.

Sie erhalten ebenfalls unser umfassendes Handbuch und nehmen regelmässig am Erfahrungsaustausch und anderen Weiterbildungen

teil. Werbe- und Korrespondenzmaterial beziehen Sie zu Vorzugspreisen.

Strukturell und administrativ werden Sie insbesondere mit einem modernen IT-System in sämtlichen Betriebsführungsbereichen unterstützt. Abgerundet werden unsere Leistungen durch einen garantierten Standortschutz und eine langfristige Vertragssicherheit.



Ihre Leistungen

«Der zentrale Gedanke von Tempro Personal
beruht auf gelebter Partnerschaft»

Ihr Beitrag zum Erfolg

Bei Tempro Personal sind Sie Teil einer starken Gemeinschaft selbständiger Unternehmer. Jeder Einzelne trägt zum Erfolg des ganzen Systems bei.

Als potentieller Franchisepartner verfügen Sie über investierbares Kapital. Dieses dient zur Finanzierung der Geschäftsausstattung, der Eintrittsgebühr sowie zur Sicherstellung der Liquidität. Wir unterstützen Sie in Finanzierungsfragen.

Ihre Voraussetzungen

Als Franchisepartner von Tempro Personal besitzen Sie eine kaufmännische Grundausbildung, eine handwerkliche / technische Ausbildung mit kaufmännischer Weiterbildung oder eine verkaufsorientierte Ausbildung mit entsprechender Weiterbildung.

Sie mögen den Umgang mit Menschen, es gelingt Ihnen leicht, Kundenkontakte zu knüpfen und diese durch Ihre hochstehende Marktleistung langfristig aufrecht zu erhalten. Sie suchen Ihre berufliche Selbständigkeit in der von uns angebotenen Dienstleistung.

Ihr Engagement, gepaart mit den Leistungen der Tempro Personal-Franchisezentrale, schafft die Grundlage für eine solide, lukrative und dauerhafte Selbständigkeit.

«Erfolg basiert auf Partnerschaft»

Sie entscheiden sich

Sie haben einen Überblick über unsere Vorstellungen und Anforderungen erhalten. Sie wissen jetzt, unter welchen Voraussetzungen eine Franchisepartnerschaft mit Tempro Personal für Sie möglich wird. Bei einem positiven Gefühl aufgrund der vorhandenen Informationen zögern Sie nicht und setzen Sie sich mit uns in Verbindung.

Sie bewerben sich

Bewerben Sie sich mit Ihrem persönlichen Lebenslauf als zukünftiger Partner. Wir freuen uns darauf, mit Ihnen unverbindlich ins Gespräch zu kommen und Möglichkeiten für eine partnerschaftliche Zukunft zu diskutieren. Sie erfahren mehr über das Franchising von Tempro Personal und wir erhalten die Gelegenheit, bestehende Fragen zu klären.

Wir freuen uns, Sie kennenzulernen!

Tempro Personal Management AG

Franchisezentrale
Unterdorfstrasse 1
3612 Steffisburg

Telefon 033 439 10 15
Telefax 033 439 10 16

www.tempropersonal.ch
franchise@tempropersonal.ch

The logo for Tempro Personal Management AG. It features the word "tempro" in a bold, red, sans-serif font. Above the "t" in "tempro" are three vertical red bars of varying heights. Below "tempro" is the word "personal" in a grey, italicized, sans-serif font.